

B1

VERHANDLUNGEN

MONOLOG · 3 MIN.

Offering a Discount for a Longer Contract · *Podcast*

Ein Kunde will einen niedrigeren Preis – so verknüpfen Sie den Rabatt auf Englisch mit einer längeren Vertragslaufzeit.

Episode anhören +
Verständnistest:

<https://www.englisch-lehrer.com/podcasts/offering-a-discount-for-a-longer-contract>

NAME

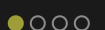
DATUM

BAUSTEIN 1 · SCHLÜSSELWENDUNGEN LERNEN



Lesen Sie die acht Wendungen mit Bedeutung und Beispiel. Sie hören alle in der Episode.

ENGLISH	DEUTSCH	BEISPIEL
provided that	vorausgesetzt, dass / unter der Bedingung, dass	<i>We can start in May, provided that the contract is signed this week.</i>
to commit to	sich verpflichten zu / sich festlegen auf	<i>The client committed to a two-year contract.</i>
to lock in a price	sich einen Preis sichern / festschreiben	<i>Sign now and you lock in this year's price for 24 months.</i>
valid until	gültig bis (Dauer)	<i>The voucher is valid until the end of December.</i>
by (a date)	bis spätestens (Zeitpunkt)	<i>Please return the signed contract by Friday.</i>
counter-offer	Gegenangebot	<i>They asked for ten per cent, so we made a counter-offer of nine.</i>
to meet someone halfway	jemandem auf halbem Weg entgegenkommen	<i>Let's meet halfway: seven per cent and free delivery.</i>
in advance	im Voraus	<i>The annual fee is paid in advance.</i>



BAUSTEIN 2 · LÜCKEN FÜLLEN



Ergänzen Sie das fehlende Wort aus dem Gespräch.

assumed

provided

supposed

agreed

until

by

to

since

01 I can offer you a discount of eight per cent — _____ that you commit to a two-year contract.

02 Please sign _____ the thirty-first.

BAUSTEIN 3 · RICHTIG ODER FALSCH?



Kreuzen Sie an. R = richtig, F = falsch.

01 The client originally asked for a ten per cent discount.

R ☐ F ☐

02 Markus offered the discount without any conditions.

R ☐ F ☐

BAUSTEIN 4 · REIHENFOLGE



Nummerieren Sie die Schritte des Gesprächs (1–5).

01 ☐ They agree on nine per cent with payment in advance

02 ☐ Markus offers eight per cent, tied to a two-year contract

03 ☐ The client asks for ten per cent

04 ☐ The client asks for a lower price

05 ☐ Markus explains the benefit of locking in the price

BAUSTEIN 5 · IHRE VERSION



Schreiben Sie zwei eigene Sätze mit Wendungen aus Baustein 1.

MINI-CHECK – KANN ICH DAS SCHON?

☐ Ich kann eine Verzögerung höflich ankündigen.

☐ Ich kann eine Alternative vorschlagen.

☐ Ich kann eine schriftliche Bestätigung zusagen.

Zweimal gehört und alles angekreuzt? Dann sind Sie bereit für das echte Gespräch.

Vokabelkarten zum Ausschneiden

× Ausschneiden, an der Linie falten - Englisch vorn, Deutsch hinten. Oder digital üben:

<https://www.englisch-lehrer.com/podcasts/offering-a-discount-for-a-longer-contract>

provided that

We can start in May, provided that the contract is signed this week.

vorausgesetzt, dass / unter der Bedingung, dass

to commit to

The client committed to a two-year contract.

sich verpflichten zu / sich festlegen auf

to lock in a price

Sign now and you lock in this year's price for 24 months.

sich einen Preis sichern / festschreiben

valid until

The voucher is valid until the end of December.

gültig bis (Dauer)

by (a date)

Please return the signed contract by Friday.

bis spätestens (Zeitpunkt)

counter-offer

They asked for ten per cent, so we made a counter-offer of nine.

Gegenangebot

to meet someone halfway

Let's meet halfway: seven per cent and free delivery.

jemandem auf halbem Weg entgegenkommen

in advance

The annual fee is paid in advance.

im Voraus

Lösungsschlüssel

Vergleiche erst, wenn du fertig bist. Zu jeder Antwort steht das **Warum**.

BAUSTEIN 2 · LÜCKEN FÜLLEN

01 **provided**

„Provided that“ ist die feste Wendung für „vorausgesetzt, dass“ in Verhandlungen.

02 **by**

Das deutsche „bis“ verführt zu „until“ – aber ein späterster Zeitpunkt braucht „by“. „Until“ beschreibt nur eine Dauer.

BAUSTEIN 3 · RICHTIG ODER FALSCH?

01 **Richtig**

Richtig: „The client asked for ten per cent.“ Markus antwortete mit einem Gegenangebot von neun Prozent.

02 **Falsch**

Falsch: Der Rabatt war an einen Zweijahresvertrag geknüpft – „provided that you commit to a two-year contract“.

BAUSTEIN 4 · REIHENFOLGE

- 01 **1.** The client asks for a lower price
- 02 **2.** Markus offers eight per cent, tied to a two-year contract
- 03 **3.** Markus explains the benefit of locking in the price
- 04 **4.** The client asks for ten per cent
- 05 **5.** They agree on nine per cent with payment in advance

LIVE WEITERÜBEN

Diese Wendungen im echten Gespräch üben?

Online-Unterricht mit echten Lehrern – Englischtraining seit 2004 · Berlin · Hannover · Online.

ANRUFEN

+49 511 95733819