

C1

VERHANDLUNGEN

MONOLOG · 5 MIN.

Separating Must-Haves from Nice-to-Haves in a Contract · Podcast

Vor jeder Vertragsverhandlung: Welche Punkte sind unverzichtbar, welche sind Verhandlungsmasse? Die Übung, die das Ergebnis entscheidet.

Episode anhören +
Verständnistest:

<https://www.englisch-lehrer.com/podcasts/separating-must-haves-from-nice-to-haves-in-a-contract>

NAME

DATUM

BAUSTEIN 1 · SCHLÜSSELWENDUNGEN LERNEN



Lesen Sie die acht Wendungen mit Bedeutung und Beispiel. Sie hören alle in der Episode.

ENGLISH	DEUTSCH	BEISPIEL
must-have	unverzichtbare Bedingung, K.o.-Kriterium	<i>The liability cap is a must-have for our legal team.</i>
nice-to-have	wünschenswerter, aber verzichtbarer Punkt	<i>The reporting portal is a nice-to-have, not a condition.</i>
walk-away point	Schmerzgrenze, Ausstiegspunkt	<i>Define your walk-away point before you enter the room.</i>
bargaining chip	Verhandlungsmasse, Tauschobjekt	<i>Free shipping became our strongest bargaining chip.</i>
non-negotiable	nicht verhandelbar	<i>The delivery guarantee is non-negotiable for us.</i>
to concede	zugestehen, nachgeben	<i>They conceded the training day within five minutes.</i>
liability cap	Haftungsobergrenze	<i>The contract includes a liability cap of one million euros.</i>
framework agreement	Rahmenvertrag	<i>The framework agreement covers all orders until 2028.</i>

BAUSTEIN 2 · LÜCKEN FÜLLEN

Ergänzen Sie das fehlende Wort aus dem Gespräch.

non-negotiable

unnegotiable

not negotiated

non-negotiating

must not

don't have to

need not

may not

01 The liability cap is _____ for us.

02 Many German speakers translate 'wir müssen das nicht bekommen' as 'we _____ get it'.

BAUSTEIN 3 · RICHTIG ODER FALSCH?

Kreuzen Sie an. R = richtig, F = falsch.

01 Katrin says you should concede nice-to-haves for free early in the meeting.

R ☐ F ☐

02 A quick concession from the other side suggests the point was a nice-to-have for them.

R ☐ F ☐

BAUSTEIN 4 · REIHENFOLGE

Nummerieren Sie die Schritte des Gesprächs (1–5).

01 ☐ Keep a written record of what the other side concedes

02 ☐ Attach a walk-away point to every must-have

03 ☐ State each must-have once, calmly, as non-negotiable

04 ☐ Sort every contract term into must-haves and nice-to-haves

05 ☐ Trade nice-to-haves — give one, name one

BAUSTEIN 5 · IHRE VERSION

Schreiben Sie zwei eigene Sätze mit Wendungen aus Baustein 1.

.....

.....

.....

MINI-CHECK – KANN ICH DAS SCHON?

☐ Ich kann eine Verzögerung höflich ankündigen.

☐ Ich kann eine Alternative vorschlagen.

☐ Ich kann eine schriftliche Bestätigung zusagen.

Zweimal gehört und alles angekreuzt? Dann sind Sie bereit für das echte Gespräch.

Vokabelkarten zum Ausschneiden

× Ausschneiden, an der Linie falten - Englisch vorn, Deutsch hinten. Oder digital üben:

<https://www.englisch-lehrer.com/podcasts/separating-must-haves-from-nice-to-haves-in-a-contract>

must-have

The liability cap is a must-have for our legal team.

unverzichtbare Bedingung, K.o.-Kriterium

nice-to-have

The reporting portal is a nice-to-have, not a condition.

wünschenswerter, aber verzichtbarer Punkt

walk-away point

Define your walk-away point before you enter the room.

Schmerzgrenze, Ausstiegspunkt

bargaining chip

Free shipping became our strongest bargaining chip.

Verhandlungsmasse, Tauschobjekt

non-negotiable

The delivery guarantee is non-negotiable for us.

nicht verhandelbar

to concede

They conceded the training day within five minutes.

zugestehen, nachgeben

liability cap

The contract includes a liability cap of one million euros.

Haftungsobergrenze

framework agreement

The framework agreement covers all orders until 2028.

Rahmenvertrag

Lösungsschlüssel

Vergleiche erst, wenn du fertig bist. Zu jeder Antwort steht das **Warum**.

BAUSTEIN 2 · LÜCKEN FÜLLEN

01 **non-negotiable**

„Non-negotiable“ ist das korrekte Adjektiv: nicht verhandelbar. Ruhig und nur einmal aussprechen.

02 **must not**

Die Falle: „müssen nicht“ = „don't have to“ (keine Pflicht). „Must not“ = Verbot. Wer sie verwechselt, verbietet plötzlich Dinge.

BAUSTEIN 3 · RICHTIG ODER FALSCH?

01 **Falsch**

Falsch: „Never concede a nice-to-have for free“ – jedes ist ein Tauschobjekt: „give one, name one“.

02 **Richtig**

Richtig: „Whatever they concede quickly was a nice-to-have“ – wo sie bremsen, liegt ein Must-have.

BAUSTEIN 4 · REIHENFOLGE

01 **1.** Sort every contract term into must-haves and nice-to-haves

02 **2.** Attach a walk-away point to every must-have

03 **3.** Trade nice-to-haves — give one, name one

04 **4.** State each must-have once, calmly, as non-negotiable

05 **5.** Keep a written record of what the other side concedes

LIVE WEITERÜBEN

Diese Wendungen im echten Gespräch üben?

Online-Unterricht mit echten Lehrern – Englischtraining seit 2004 · Berlin · Hannover · Online.

ANRUFEN

+49 511 95733819